**ALLEGATO “A”**

**MANDATO DI SEGNALAZIONE - COMPENSI PROVVIGIONALI**

**PROVVIGIONI SULLE VENDITE**

Per tutti gli affari conclusi con la clientela regolarmente segnalati dal Segnalatore, che hanno avuto regolare esecuzione, il Segnalatore avrà diritto di ricevere compensi lordi (di seguito, i “**Compensi**”) commisurati al fatturato generato dai Contratti (di seguito, il “**Fatturato**”), calcolati come segue:

* Compenso 2% (due%) sul fatturato per singolo Contratto di vendita del **sistema costruttivo W4H** con sconto extra massimo pari al 5%. Qualora, per concludere un Contratto, risulti necessario applicare uno Sconto Extra superiore al 5%, il compenso verrà definito volta per volta.
* Compenso 2% (due %) sul fatturato per singolo Contratto di vendita dei **prodotti commercializzati** con sconto extra massimo pari al 5%. Qualora, per concludere un Contratto, risulti necessario applicare uno Sconto Extra superiore al 5%, il compenso verrà definito volta per volta.
* Compenso 2% (due %) sul fatturato per singolo Contratto di vendita dei **prodotti impiantistici commercializzati** con sconto extra massimo pari al 0%. Qualora, per concludere un Contratto, risulti necessario applicare uno Sconto Extra, il compenso verrà definito volta per volta.

**PROVVIGIONI SULLE VENDITE DI AFFARI INDIRETTI**

Nel caso di Affare Indiretto, qualora uno dei soggetti legati da rapporti di cliente/fornitore e al contempo parte attiva nell’Affare Indiretto sia già Prospect diretto della Società o assegnato ad altro segnalatore, consulente o Manager della Società, i Compensi verranno ridotti in misura del 50% (cinquantapercento).

Ghemme, li xx/xx/xxx

Il Segnalatore Il Sales Manager Walls srl

Fantini Valentino

Amministratore

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_