COLLOQUIO DI ASSUNZIONE VERSIONE STORYTELLING

Presentazione personale

Buongiorno [nome],
Sono [nome], **Manager Recruiter** presso W 4 House.

PRESENTAZIONE AZIENDA

Siamo la W4 House, nati nel **2014** con un'anima profondamente **Green**, la nostra sede produttiva di 8.000 mq è a **Ghemme** in Provincia di Novara.

PRODOTTO

"Tutto è nato da una semplice, ma potente domanda: *'Perché costruire deve essere così complicato?'*
In un mondo in cui tutto diventa più veloce, più efficiente, più sostenibile... l'edilizia era rimasta indietro.
Ci siamo messi al lavoro con un obiettivo chiaro: **offrire un'alternativa concreta e rivoluzionaria al modo tradizionale di costruire**.
Abbiamo brevettato un sistema innovativo: **pannelli prefabbricati in EPS**, già pronti su misura, all'altezza di ogni piano. Funzionano come casseri per il ferro e il calcestruzzo: **basta posizionarli lungo le pareti e i solai**, armare e gettare.
Questo ha cambiato tutto.
Ha semplificato radicalmente il processo costruttivo: **meno manodopera**, e nemmeno troppo specializzata. **Tempi di cantiere abbattuti del 35% in media**. E quando costruisci più velocemente, **risparmi sui costi**, guadagni efficienza e porti sul mercato edifici **più performanti dal punto di vista energetico**.
Ecco cosa ci guida ogni giorno: **rendere l'edilizia più semplice, accessibile e intelligente**. E ora vogliamo farlo insieme a persone che condividano questa visione."

REFERENZE

Molti dei nostri brevetti sono stati **sviluppati con il Politecnico di Milano**, e il nostro sistema è certificato **Passive House**, uno dei massimi standard per l'efficienza energetica.

FORMAZIONE IMPRESE E PROFESSIONISTI

Per rendere efficace l'utilizzo dei nostri sistemi, abbiamo creato **programmi di formazione tecnica** con affiancamento in cantiere per le imprese, e affianchiamo i loro professionisti nella progettazione.

LE REALIZZAZIONI

Dal 2015 costruiamo in ogni ambito: dalle **ville singole agli alberghi**, passando per **RSA, capannoni e concessionarie**, in **Italia, Svizzera.**

ACCORDI INDUSTRIALI E PIATTAFORMA ACQUISTI

Poi è successo qualcosa di naturale: le imprese ci hanno chiesto anche i prodotti per completare i cantieri. Abbiamo così aperto una **falegnameria interna** per produrre

monoblocchi e selezionato aziende eccellenti per fornire **serramenti, impianti fotovoltaici, pompe di calore, pavimenti, tetti, cartongesso, resine, rubinetteria**, e molto altro.

Il passo successivo? Rendere tutto **accessibile direttamente ai clienti**, **saltando i magazzini edili**.
Con **accordi industriali diretti** e una piattaforma digitale semplice come Amazon, i clienti possono consultare schede tecniche e fare richieste di preventivi avendo un unico interlocutore, risparmiando tempo e denaro.

IL MERCATO DI RIFERIMENTO

Oggi il settore edilizio sta cambiando: la **nuova direttiva Green europea** impone ai nuovi edifici di essere ad emissione zero, e quelli esistenti in **classe E** entro il **2030**, **classe D entro il 2033**. W4House è **già pronta**, e offre **un'opportunità concreta per i prossimi 10 anni**.

RIEPILOGO

Dopo aver **semplificato il sistema costruttivo** trasformando il carpentiere in installatore, e dopo aver **rivoluzionato il mercato degli acquisti**, permettendo ai nostri clienti di saltare il magazzino edile e approvvigionarsi **direttamente dai produttori**,
ci siamo posti una domanda: **come far conoscere tutto questo al mercato?**

SISTEMA COMMERCIALE

Abbiamo creato la **prima rete Green Building d'Italia**, con l'obiettivo di commercializzare in modo capillare i nostri **prodotti e servizi innovativi**.

Oggi la nostra rete è attiva in **12 regioni italiane**:
Lombardia, Veneto, Piemonte, Liguria, Sardegna, Emilia-Romagna, Umbria, Abruzzo, Lazio, Calabria, Puglia.

CONCLUSIONE CON INVITO

Abbiamo toccato molti aspetti e probabilmente avrà delle domande.
Proprio per questo, W4House ha deciso di investire una giornata intera per presentare in modo dettagliato il proprio ecosistema innovativo.

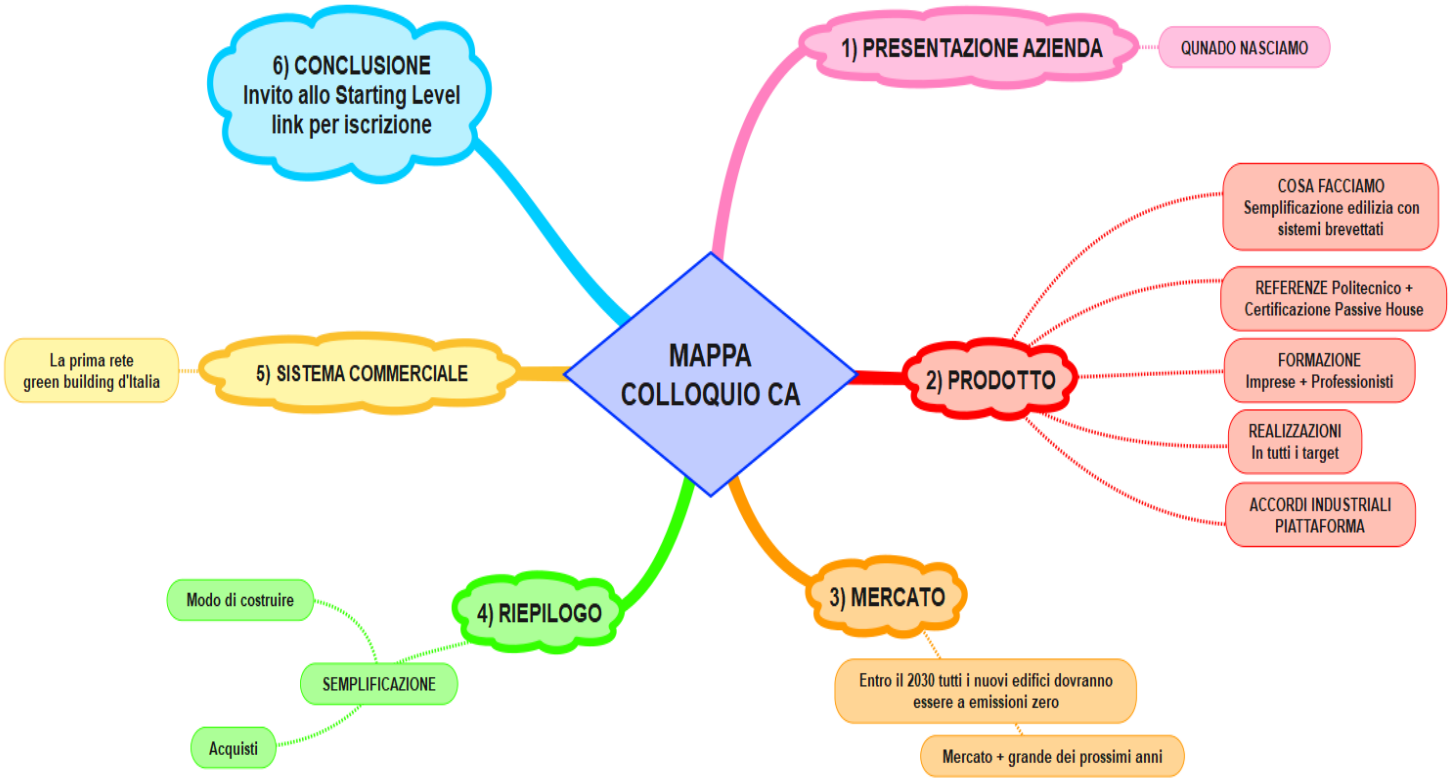
La prossima sessione si terrà a [luogo] il [data].

Il corso avrà inizio alle 9:00 e terminerà alle 17:30:

- Al mattino, sarà l'AD Valentino Fantini, ideatore dei sistemi brevettati, a illustrarne il funzionamento e l'applicazione pratica.
- Al pomeriggio, presenteremo la prima rete Green Building d'Italia e le opportunità concrete per chi desidera farne parte.

L'obiettivo di questa giornata è aiutarla a capire **se entrare nella rete W4House sia una scelta in linea con le sue aspirazioni professionali.**

La partecipazione è gratuita, ma riservata solo su invito e previa iscrizione.

Se conferma ora la sua disponibilità per il [giorno e data], la persona che la sta invitando le invierà subito il link per l'iscrizione, così potrà garantirsi un posto in aula.

MAPPA C.A.