

STARTING LEVEL



«Vogliamo CAMBIARE il mondo dell'edilizia AIUTANDO gli operatori ad avere SUCCESSO, PROGETTANDO e COSTRUIENDO edifici SOSTENIBILI con prodotti e metodi ALL' AVANGUARDIA»

MILANO - TORINO - VARESE - NOVARA
BOLOGNA - RIMINI - RICCIONE - ROMA
CAGLIARI - PALERMO - SIRACUSA



SCARICA L'APP W4H

Mail: comunicazione@w4house.eu
Sito: www.w4house.eu
Tel. +39 0163 087 875

WALLS S.r.l.
Sede legale: via Simone d'Orsenigo 5 - 20135 Milano (MI)
Sede operativa: via Novara, 121 - 28074 Ghemme (NO)

W4HOUSE
building experience

DALLA PROGETTAZIONE ALLA REALIZZAZIONE: i sistemi progettati in BIM



Brochure
aziendale



Sistemi parete



Sistema solaio



Sistema
monoblocco



Cappotto
sismico



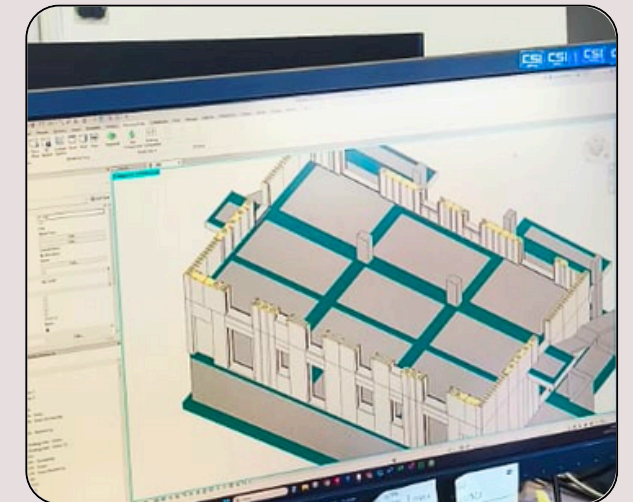
Cappotto
acrobatico



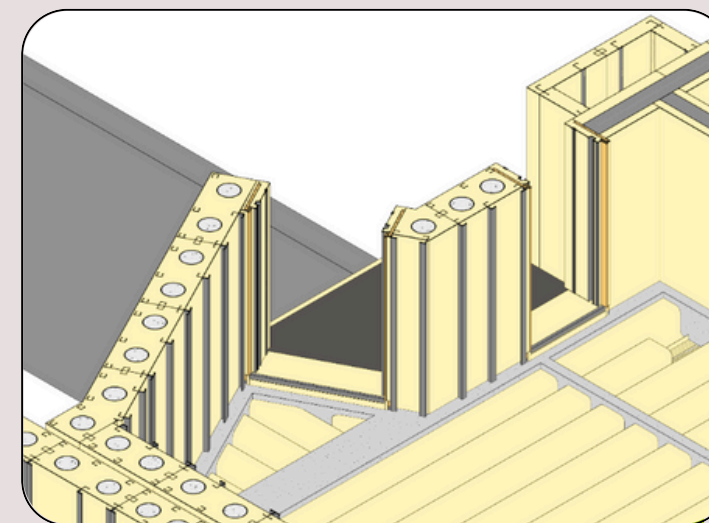
Protocollo
W4House



Importiamo il tuo progetto in BIM



Lo adattiamo con i nostri Sistemi W4H



Gli esecutivi vanno in produzione e poi in cantiere



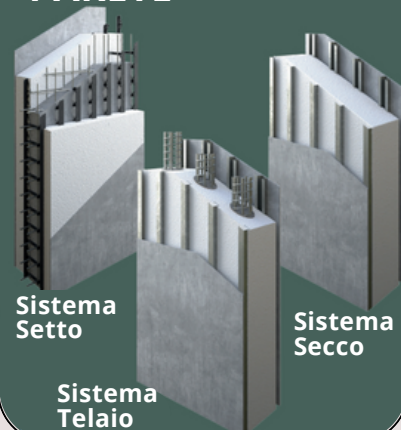
La realizzazione



Il vantaggio di questo processo è la semplificazione che si traduce in un notevole risparmio di tempo.
RSA - Residenza Sanitaria Assistenziale Torino: 15000 mq, completata in 6 mesi con squadra di 15 operai.

I PRODOTTI BREVETTATI W4H

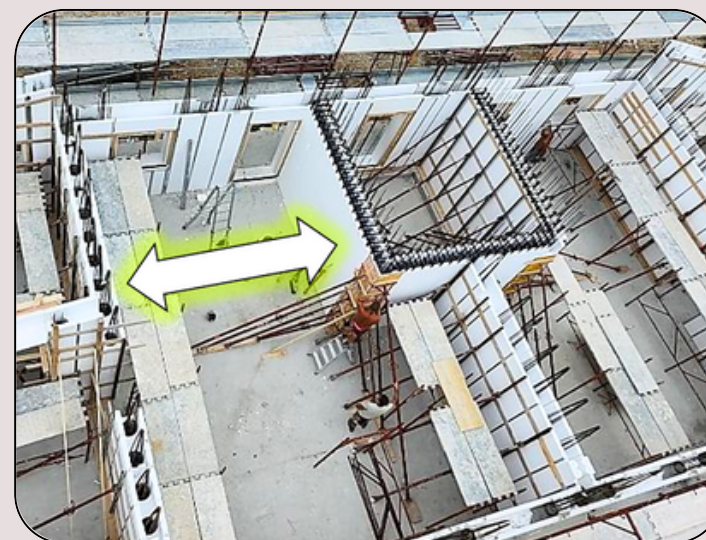
SISTEMA PARETE



Parete a setto = getto continuo.



Parete a telaio = con pilastri portanti



Spesso le costruzioni sono un mix di sistemi parete



Ogni pannello è posato agevolmente da tre addetti

SISTEMA MONOBLOCCO



Sistema Monoblocco



Parete con monoblocco porta integrato

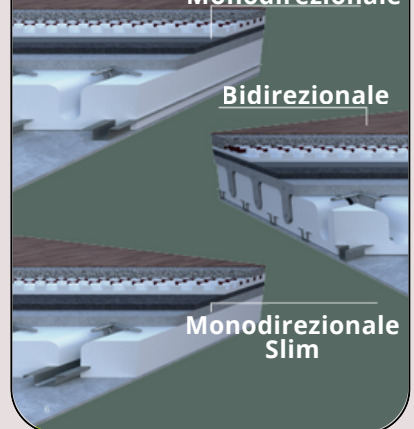


Parete con monoblocco porta integrato

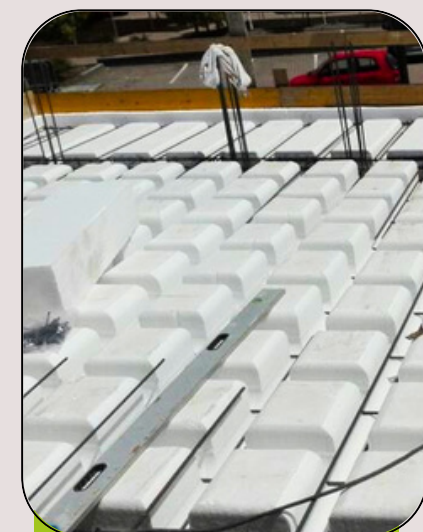


Ogni pannello è posato agevolmente da tre addetti

SISTEMA SOLAIO



Monodirezionale, calpestabile



Bidirezionale, a piastra



Facile da movimentare



Perfettamente su misura. Ogni pannello è posato agevolmente da tre addetti

IL MERCATO

Il mercato delle costruzioni green: un'occasione storica per l'Italia

Nonostante il settore delle costruzioni green rappresenti oggi una delle più grandi opportunità strategiche per l'Italia, è ancora lontano dal raggiungimento degli obiettivi climatici europei: servono azioni concrete per ridurre le emissioni, aumentare l'efficienza energetica e favorire la diffusione delle fonti rinnovabili, soprattutto nella riqualificazione edilizia (cit. Green Building Council Italia).



Il ruolo di W4House

Siamo in un momento storico in cui l'80% delle imprese costruttive lavora ancora con metodi tradizionali, mentre solo il 20% ha già scelto di beneficiare delle innovazioni dei sistemi alternativi.

W4House ha deciso di stare dalla parte del cambiamento, consolidando con il proprio ecosistema un processo che permette a quell'80% di imprese **di traghettare dal sistema tradizionale al GREEN.**

I nostri manager incontrano le imprese sul territorio, presentano i sistemi costruttivi e, grazie al supporto del nostro staff tecnico, le accompagnano passo dopo passo: dalla formazione all'affiancamento operativo, fino alla pratica diretta in cantiere, al termine del loro primo cantiere le imprese possono certificarsi come **costruttori green**, abilitati all'uso dei sistemi W4H.

Un processo che consente di rispondere con rapidità ed efficacia alle nuove esigenze del settore: **da qui nasce la prima rete green building d'Italia**, capace di presidiare un mercato enorme e di costruire futuro, valore e opportunità.

IL SISTEMA COMMERCIALE

CORSI W4ACADEMY

Descrizione del
percorso formativo
W4House

- W1 - W2
RISERVATI AI SALES MANAGER
- W3 - W4
RISERVATI AI MANAGER RECRUITER
- W5
RISERVATO AGLI AREA MANAGER
- W6
RISERVATO AI COMMERCIAL MANAGER

PROVVIGIONI BASE		RUOLO CARRIERA	SCALA PROVVIGIONI VENDITA PERSONALE	FATTURATO PERSONALE AI FINI DELLA CARRIERA	RUOLO NEL TEAM	GUADAGNO SULLA RETE CON DIFFERENZA IMPRENDITORIALE	FATTURATO RETE
VENDITA SISTEMI	VENDITA COMMERCIALIZZATI	TRAINING MANAGER			SUPERVISIONE FORMATIVA E STRATEGICA		
7%	7%	COMMERCIAL MANAGER € 5'900k	12%		COORDINAMENTO TEAM E GESTIONE STL	3% SU AREA M. 5% SU SALES M. E RECRUITER	€ 5'400 k
		AREA MANAGER € 1'800k	10%	€ 500 k	AFFIANCAMENTO OPERATIVO E CHIUSURA CONTRATTI	3% SU SALES M. E RECRUITER	€ 5'400 K
		MANAGER RECRUITER € 700 k	7%	€ 700 k	INVITO AI CORSI STL DI 4 COLLABORATORI		€ 1'100 k
		SALES MANAGER	7%	NESSUN LIMITE	AZIONE COMMERCIALE SUL CAMPO		
		SEGNALATORE	2%	NESSUN LIMITE	INDICAZIONE DI CONTATTI UTILI		

» SCEGLI IL TUO PERCORSO

Segnalatore

Ruolo nel team:
segnalare opportunità di vendita al tuo Recruiter.

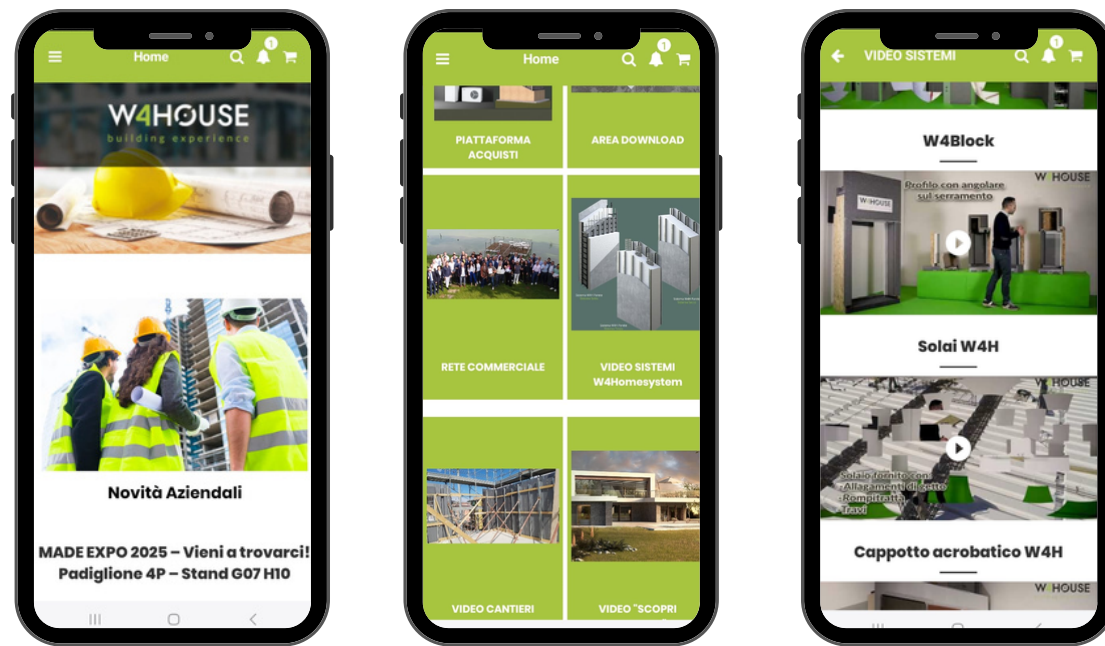
Sales Manager

Ruolo nel team:
informare i clienti e insieme al tuo Area Manager gestire i processi di vendita.

Manager Recruiter

Ruolo nel team:
creare la tua rete all'interno dell'ecosistema W4House.

GLI STRUMENTI PER I CLIENTI W4H



LA VETRINA W4HOUSE:

SCEGLI I PRODOTTI E I SISTEMI

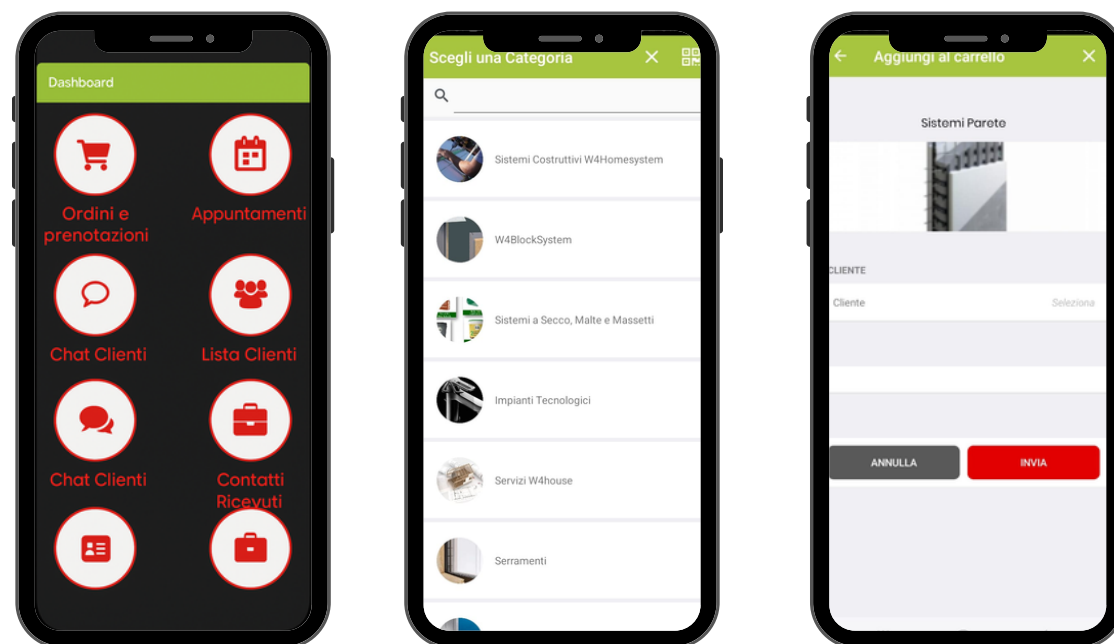
VISUALIZZA SCHEDE TECNICHE

VISUALIZZA VIDEO E GALLERY

RICHIEDI IL TUO PREVENTIVO

VISUALIZZA IL MANUALE DI POSA

GLI STRUMENTI PER I MANAGER W4H



STRUMENTI SMART PER GESTIRE LA TUA AZIENDA W4HOUSE:

LISTA E CHAT DEI TUOI CLIENTI

CALENDARIO E APPUNTAMENTI

ORDINI E PRENOTAZIONI

NOTIFICHE DELLE ATTIVITÀ
DI TUTTA LA TUA RETE

MONITORAGGIO DEI TUOI ORDINI
E DI TUTTA LA TUA RETE

I RELATORI DEL CORSO



Valentino Stefano Fantini
CEO W4House

Roberto Scavello
Training Manager W4House

Ospitare chi ha voglia di mettersi in gioco é sempre un piacere oltre che una responsabilità.

*Crediamo nel potenziale delle persone,
ecco perché abbiamo creato la prima rete Green Building D'Italia.
Il cambiamento inizia da qui.*

APPUNTI

DAL 2015 AL 2035: ESPERIENZA, CASI REALI E FUTURO DELL'EDILIZIA

Il libro aiuta imprese, sviluppatori e operatori immobiliari a comprendere il livello di rischio del proprio modello di business in un contesto in rapido cambiamento, caratterizzato da nuove normative e crescente complessità tecnica. Basato su centinaia di casi reali, feedback di mercato e know-how condiviso con gli attori principali.

Per il mercato rappresenta una guida pratica per orientarsi nel cambiamento, aumentare la consapevolezza e prendere decisioni più informate sul futuro dell'impresa.

Per la rete W4House è un vero alleato commerciale: uno strumento di lavoro che consente di parlare di futuro, cambiamento e valore in modo autorevole e coerente con il Protocollo W4House, come risposta strutturata alle esigenze reali del cliente.

I contenuti del libro offrono un motivo qualificato per aprire relazioni e fissare appuntamenti o call di approfondimento con i clienti.

Business Edilizia 2035 è pensato per creare relazioni di valore e generare nuove opportunità, partendo da una visione condivisa del futuro dell'edilizia.



Esplora il sito per approfondimenti e news del settore e prova anche tu il GreenMeter.



Visita il nostro sito www.w4house.eu
e scopri tutte le nostre brochure e schede tecniche:

- Brochure aziendale
- Protocollo W4House
- Capitolato generale W4House
- Life Cycle Assessment – Sistema parete telaio
- Life Cycle Assessment – Sistema solaio
- Life Cycle Assessment – Cappotto acrobatico
- Sistema parete telaio
- Sistema parete (generico)
- Sistema solaio
- Sistema monoblocco
- Sistema secco
- Sistema oscuranti
- Libro Comfort
- Libro Energia
- Libro Impianti
- Libro Nodi costruttivi
- Cappotto sismico
- Cappotto acrobatico
- Zanzariere
- Serramenti
- Impianti fotovoltaici
- Impianti termoventilati
- Porte interne
- Pavimenti in legno
- Pavimenti e rivestimenti in gres